

LA ECONOMÍA ARGENTINA DEL COVID. NOTAS SOBRE LA ESTRUCTURA Y POLÍTICA ECONÓMICA ARGENTINA

MARIANO PAIVA¹, PATRICIA FLORES-ZAPATA¹ Y ALEXIS I. POET¹
ARGENTINA

¹ Universidad Abierta Interamericana

Resumen

La economía mundial recibió un duro golpe tras el inicio de la pandemia. Casi al mismo tiempo las economías de todo el mundo cayeron alrededor de un 3 % en el IT y 9 % en el IIT de 2020. En este contexto, la economía argentina se presenta con algunos desequilibrios. En efecto, dicha economía evidencia una alta inflación y un estancamiento económico. Este documento se propone observar el desempeño de la economía argentina bajo los efectos de la pandemia del Covid - 19. Para ello se invoca la importancia del seguimiento de las variables económicas a partir de indicadores, tomando alguno de ellos para describir la evolución de la economía. Al momento de elaboración de este documento, el mundo se encuentra todavía en pandemia y los resultados de las principales variables a largo plazo, aún es incierto. En esa línea se describe la evolución de los precios a partir del Índice de Precios al consumidor (IPC), y del Estimador Mensual de la Actividad Económica (EMAE), como variable que estima la evolución del PBI. Este indicador muestra una gran caída en 2020 y una recuperación en 2021.

Palabras clave: COVID-19, Economía, Indicadores, Estimador Mensual de Actividad Económica.

Abstract

The world economy was hit hard after the start of the pandemic. Almost at the same time, the economies of the world fell by around 3 % in the IT and 9% in the IIT of 2020. In this context, the Argentine economy presents with some imbalances. In effect, said economy shows high inflation and economic stagnation. This document aims to observe the performance of the Argentine economy under the effects of the Covid-19 pandemic. For this, the importance of monitoring economic variables based on indicators is invoked, taking some of them to describe the evolution of the economy. At the time of the preparation of this document, the world is still in a pandemic and the results of the main long-term variables are still uncertain. Along these lines, the evolution of prices is described based on the Consumer Price Index (CPI), and the Monthly Estimator of Economic Activity (EMAE), as a variable that estimates the evolution of GDP. This indicator shows a big drop in 2020 and a recovery in 2021.

Palabras clave: COVID-19, Economy, Indicators, Monthly Estimator of Economic Activity.

Datos de correspondencia: alexis.poet@uai.edu.ar

Este documento es el resultado del programa “Notas sobre la Estructura económica Argentina”, llevada adelante a partir de una iniciativa de los integrantes de la cátedra de cátedra Estructura y Política Económica Argentina de la Facultad de Ciencias Económicas de la Universidad Abierta Interamericana (Argentina) En este sentido, es voluntad de sus miembros instaurar un ámbito de discusión, exploración e investigación del contexto que hemos vivido, estamos viviendo y viviremos en el contexto de la pandemia COVID-19 y sus respectivas consecuencias en materia económica.

El principal interrogante del año corriente es qué sucederá con la Argentina post COVID-19. Para ello se debe comprender cómo se han afectado las circunstancias e indicadores previos a la aparición de la enfermedad.

Durante el transcurso del 2020 se puede identificar cómo dicha situación ha repercutido negativamente en el consumo privado y las exportaciones, las cuales han experimentado una caída del 11 % en relación con el año anterior, una cifra mucho mayor al 2019. Adicionalmente, y como es de público conocimiento, Argentina ha sufrido notable inconveniente relacionados con el tipo de cambio de las monedas extranjeras, principalmente por las restricciones aplicadas desde el Gobierno Nacional, en conjunto con un congelamiento de precios. La inflación se ha desacelerado al 43,5 % comparada con el 53,5 % del año anterior. Se prevé que para el 2021 podrá existir un repunte de la economía entre el 4,9 % y el 6 %.

La política fiscal ha experimentado un sesgo expansivo en el 2020. El gasto primario se ha incrementado en los primeros 10 meses del 2020 por los paquetes de medidas económicas implementadas para proteger los empleos, las empresas y las poblaciones más vulnerables, entre ellos se

puede mencionar los subsidios otorgados a la industria energética que aumentaron al 64 % mientras que los ingresos cayeron un 14 % hasta octubre 2020 en relación con el 2019. El déficit primario es equivalente al 5,1 % del PBI. Las medidas adoptadas por parte del Gobierno para enfrentar la situación incluyen la implementación de la Emergencia al Trabajo y la Producción (ATP) por el cual el Estado pagó desde 1.25 hasta 2 salarios Mínimos Vitales y Móviles por empleado a las empresas que realicen actividades consideradas críticas y cuya facturación de septiembre de 2020 haya caído frente al mismo mes de 2019, este subsidio concretamente implicó la reducción de las contribuciones patronales destinadas al sistema previsional, los subsidios destinados a los trabajadores independientes denominado Ingreso Familiar de Emergencia (IFE) otorgado en tres pagos mensuales hasta octubre de 2020 de 130 USD, bonos al personal de la salud y hacia los jubilados, entre otros, que se han sumado a los ya conocidos Plan Alimentar, Asignación Universal por hijo, etcétera. Estas medidas han impactado directamente en el gasto primario real. El déficit primario fue el 5,1 % del Producto Bruto Interno (PBI).

Un aliciente se encuentra en la renegociación del pago de la deuda externa. El Fondo Monetario Internacional (FMI) en su carácter de acreedor ha permitido la reestructuración reduciendo la tasa de interés del 7 % al 3 %. Las condiciones actuales establecen que la República Argentina deberá abonar un aproximado de 45 mil millones de USD en los próximos 5 años. Las circunstancias actualmente no están dadas para enfrentar estas condiciones, según ha informado el Ministerio de Economía.

La política monetaria también ha experimentado un sesgo expansivo, la situación han sido favorables para el mercado en relación con el sector privado, se otorgaron

ampliaciones en la oferta de créditos, las tasas de interés alcanzan el 36 % nominal anual. En esta apreciación de la oferta de crédito hay líneas de capital, préstamos para financiar las estructuras, líneas hipotecarias, ahora 12¹ y demás políticas cuyo objetivo es incentivar la reactivación económica.

La Importancia de los Indicadores Económicos para Comprender la Realidad que nos Rodea

Para comprender el estado y evolución de las condiciones económicas se debe comenzar por conocer qué son los indicadores económicos y para qué sirven. Todo indicador es una herramienta que permiten estimar el valor de una variable con la finalidad de evaluar el grado de cumplimiento de una meta u objetivo, identificar su trayectoria e incluso, identificar tendencias de comportamiento que resultan útiles para la evaluación de proyectos y el proceso de toma de decisiones en un negocio, país o región. Precisamente en la utilidad de estas mediciones radica su importancia siendo el alcance de su aplicación directamente proporcional al conocimiento de la metodología estadística en la que se basa su cálculo.

En esta oportunidad el foco estará puesto en la estimación de dos indicadores: el EMAE y la tasa de variación de precios. El primero mide la evolución de la actividad económica. El segundo mide la evolución del índice de precios. Todo estimador posee un ámbito geográfico de referencia definido en su medición. Este puede ser nacional, provincial o por conglomerados. Tanto el EMAE como la tasa de variación de precios expresan la medición de la variación de estimación de otros dos indicadores, a saber, el valor agregado bruto de la producción y el índice de precios al consumidor. Estos últimos indicadores mencionados son esti-

1 Programa de compras a crédito con tasa subsidiada por el gobierno nacional.

madores estadísticos de las variables macroeconómicas conocidas como producto y nivel general de precios.

Cabe recordar que las variables macroeconómicas se distinguen por su carácter agregado, esto es que tanto la variable, producto y nivel general de precios involucran a la totalidad del producto y precios de un país o economía. Como relevar todos y cada uno de los datos poblacionales puede convertirse en una tarea tan titánica como innecesaria, apelamos a la ciencia estadística para aproximarnos al conocimiento de sus valores.

A continuación, se hará foco en la construcción de los principales estimadores de las variables, producto y nivel general de precios, y en el cálculo de sus indicadores de evolución.

Estimadores de la Variable Macroeconómica Producto

La medición del producto en Argentina posee una historia de larga data. No obstante, solo a partir de la década de los 60 se comienza a utilizar el modelo armonizado de Naciones Unidas. El empleo de esta metodología permite la comparación de los indicadores de producción argentinos con los del resto de países por todo el mundo. El conjunto de indicadores que se verán a continuación son elaborados por la Dirección Nacional de Cuentas Nacionales del Instituto Nacional de Estadística y Censos de Argentina (INDEC).

La Dirección Nacional de Cuentas Nacionales del Instituto Nacional de Estadística y Censos estima el producto de las siguientes tres formas: por el método del gasto, por el método del valor agregado y por el método del ingreso (INDEC, 2016). En el primer caso, se trata de la medición de la cuenta de Bienes y Servicios que mide la suma de los gastos en bienes y servicios finales (consumo, formación de capital, exportaciones menos el valor

de las importaciones de bienes y servicios). En el segundo caso, se trata de la cuenta de Producción que mide el PBI mediante el valor agregado generado por todos los producidos en el país. En el tercer caso, se trata de la cuenta de generación del Ingreso que mide el PBI mediante la suma de los componentes del valor agregado generado por la producción (remuneraciones de asalariados, ingreso mixto bruto, excedente de explotación bruto, otros impuestos a la actividad productiva).

A su vez, el producto de una economía se puede expresar en términos del indicador producto bruto interno (PBI), definido como el valor de mercado de todos los bienes y servicios finales producidos en el territorio nacional durante un determinado período de tiempo, esto incluye la producción ofrecida por las empresas nacionales y extranjeras dentro del país. En otras palabras, se trata de la oferta agregada que a su vez equivale a la oferta global menos las importaciones.

Otra forma de definir el producto, es el producto bruto nacional. En este caso, su medición se realiza en términos del valor de mercado de los bienes y servicios finales producidos por los ciudadanos del país, en territorio nacional e internacional, durante un período determinado de tiempo. Del mismo modo, es posible calcularlo a partir del PBI. Como en la definición del PBN prima la ciudadanía por sobre la territorialidad, será necesario agregar al PBI la renta de los factores productivos nacionales radicados en el extranjero y restar la renta de factores productivos extranjeros radicados en el país.

En ambos casos se especifica que la medición se realiza al valor de mercado de los bienes y servicios, es decir, que incluye impuestos indirectos, y que los bienes y servicios no incluyen los aquellos intermedios o también conocidos como insumos, sino únicamente los realizados en el consumo final. El adjetivo bruto se refiere a que no incluye

la variación de inventarios, ni las depreciaciones ni apreciaciones de capital.

Por último, la estimación del producto se puede presentar a través del valor agregado bruto (VAB) que contabiliza el valor de la producción final de un país a precios básicos, es decir, sin impuestos indirectos.

Adicionalmente, el valor de la producción se puede expresar de manera nominal o real. Efectivamente, el producto expresado a valores nominales indica que su estimación es realizada precios corrientes, es decir, que la magnitud física de producto se valora a precios del mismo año en el que fue realizada. En cambio, si se toma el mismo producto expresado a valores reales, en este caso se refiere a que el producto está valuado a precios de un año base, diferente del año en el que fue realizado.

Valor de la producción = $P \times Q$

Valor nominal de la producción del año $t = P(t) \times Q(t)$

Valor real de la producción del año $t = P(\text{año base}) \times Q(t)$

Donde, $P(t)$ son los precios corrientes del año t , $P(\text{año base})$ son los precios en el año base o de referencia y $Q(t)$ es lo producido en el año t .

En síntesis, siendo que todo indicador de producto se calcula con la multiplicación de cantidades y precios, para estimar un valor nominal, bastan los precios del período al que pertenece la producción, mientras que, para estimar un valor real, se requieren los precios de un período anterior.

Con el objeto de calcular las tasas de variación del producto es preciso aislar la variación de la magnitud cantidad. En consecuencia, su cálculo está dada por la relación entre dos estimadores de producción – PBI, PBN o VAB- a precios de un año base.

Tasa de variación del producto = $[(P(\text{año base}) \times Q(t+1)) / (P(\text{año base}) \times Q(t))] - 1$.

Donde, $P(\text{año base})$ son los precios en el año base o de referencia, $Q(t+1)$ es lo pro-

ducido en el año $t+1$ y $Q(t)$ es lo producido en el año anterior.

Queda claro entonces que al valuar ambas producciones en el mismo año base, la tasa de variación obtenida extrae la variación pura de la variable producto.

Estimador Mensual de la Actividad Económica (EMAE)

El EMAE es un indicador provisorio de la evolución del PIB a precios constantes de 2004. El EMAE se publica en forma agregada como un índice mensual con base 100 en el año 2004. La publicación incluye la serie original (número índice y la variación porcentual respecto al mismo mes del año anterior), la serie desestacionalizada y la tendencia – ciclo (número índice y variación respecto al mes inmediato anterior).

El indicador es un índice Laspeyres² que ofrece una pauta del comportamiento de la actividad económica real con una frecuencia mayor a la del PIB trimestral a precios constantes. Su cálculo se estructura en la agregación del valor agregado a precios básicos de cada una de las actividades económicas más los impuestos netos de subsidios a los productos, utilizando las ponderaciones de las cuentas nacionales base 2004 de la República Argentina. Se trata de replicar los métodos de cálculo del PIB trimestral y/o anual, en la medida en que lo permite la disponibilidad de fuentes de información para un período más corto.

Luego, el EMAE es el estimador de la variación mensual de la actividad económica del conjunto de sectores productivos a nivel nacional. La fórmula utilizada para tales efectos es:

$$EMAE = \frac{PBI(t+1) - PBI(t)}{PBI(t)}$$

Donde, $PBI(t)$ es el PBI a precios del año base al inicio del período y $PBI(t+1)$ el correspondiente al finalizar el período.

Merece la pena mencionar aquí como obtener la tasa promedio anual acumulada (o tasa AAA, por sus siglas en Inglés, anual average accumulated rate) de suma utilidad para las proyecciones con promedios simples y móviles.

$$Tasa\ AAA = \frac{PBI(t+1)^{1/N}}{PBI(t)} - 1$$

Donde, $PBI(t)$ es el PBI a precios del año base al inicio del período, $PBI(t+1)$ el correspondiente al finalizar el período y n es el número de años comprendidos en el período considerado.

Estimadores de la Variable Macroeconómica Precio

Existe toda una variedad de estimadores del nivel general de precios que depende de qué se mide y cómo se hace. El indicador de uso más extendido es el índice de precios al consumidor o IPC, estimado por el Instituto Nacional de Estadística y Censos de Argentina. Sin embargo, entre 2011 y 2015 cobra importancia la estimación realizada por el Honorable Congreso de la Nación de Argentina. En efecto, el IPC del Congreso, como se lo conoció coloquialmente, representó una estimación de la evolución del índice general de precios, a partir de datos relevados de índice estimado, consultoras privadas e institutos de Estadística de gobiernos sub - nacionales, como pueden ser el instituto de Estadística de la provincia de San Luis, Santa Fe y la Ciudad Autónoma de Buenos Aires, entre otros.

El índice de precios al consumidor (IPC) mide la variación de precios de los bienes y servicios representativos del gasto de los hogares. En sus inicios por el año 1933 su ámbito geográfico se circunscribe a la Capital Federal. Con el tiempo este se amplió

² Para mayor información sobre este índice véase Robert S. PINDYCK, Daniel L. RUBINFELD MICROECONOMÍA. Séptima edición PEARSON EDUCACIÓN, S.A., Madrid, 2009

hasta incluir la totalidad de zonas urbanas del territorio nacional.

El IPC se calcula como el promedio ponderado de las variaciones de precio en una canasta tipo. La noción de promedio ponderado se utiliza para nombrar a un método de cálculo aplicado cuando los valores observados poseen diferente peso relativo.

En el cálculo del IPC es necesario tener en cuenta dos factores; en primer lugar, la variación de los precios de cada uno de los bienes y servicios incluidos en la canasta familiar tipo y, en segundo lugar, la proporción consumida de cada uno de dichos bienes y servicios por la familia tipo en el supuesto de que se mantiene la cantidad y calidad consumida. Se trata, pues, de la construcción de un índice Laspeyres.

La variación de precios es la comparación de los precios en dos momentos diferentes.

$$\text{Variación de precios} = \frac{P(t+1)}{P(t \text{ base})}$$

Donde P (t base) es el precio de bien o servicio consumido en el período inicial o mes/año base, y P (t+1), en el período final relevado por los agentes del INDEC todos los meses.

De este modo el IPC se define así:

$$\text{IPC} = b_1 (\text{VP}_1) + b_2 (\text{VP}_2) + \dots + b_m (\text{VP}_m)$$

Siendo b_1, b_2, \dots, b_m , los bienes y servicios pertenecientes a la canasta de consumo y $\text{VP}_1, \text{VP}_2, \dots, \text{VP}_m$, las respectivas variaciones de precio de dicho bienes y servicios.

La canasta de consumo se determina a través de la Encuesta Permanente de Hogares (EPH) por parte del INDEC.

El IPIM y el ICC son otros indicadores de niveles generales de precios específicos para la actividad mayorista y la de la construcción. Ambos son estimados también por el INDEC con una metodología similar a la referida para el caso del IPC.

Un caso particular entre este tipo de estimadores es el IPI, cuyo cálculo se relaciona con el PBI. Así como en el caso de estimar la variación del PBI se aislaba el efecto de la variación en las cantidades, en la estimación del IPI es preciso aislar el efecto del cambio en precios. Esto se logra al comparar el PBI nominal con el real de un mismo año.

$$\text{IPI} = \frac{P_{2019} \times Q_{2019}}{P_{2018} \times Q_{2019}} = \frac{\text{PBI Nominal}}{\text{PBI real}}$$

De la misma forma que con el producto, la tasa de variación del IPC se calcula como la diferencia entre el IPC del período final menos el IPC del período inicial sobre al IPC del período inicial para ver qué proporción del período inicial representó la variación.

$$\text{Tasa de variación del IPC} = \frac{\text{IPC}_{pf} - \text{IPC}_{pi}}{\text{IPC}_{pi}} \times 100$$

Donde, IPC pi corresponde al IPC del período inicial e IPC pf corresponde al del período final.

Estos son apenas algunos de los indicadores más utilizados para estimar el nivel de producto y nivel general de precio. El conocimiento de la forma en que se estiman hace posible la percepción de su exacta dimensión e interpretación para comprender la realidad.

La Evolución de los Principales Indicadores de la Argentina del COVID-19

Teniendo como objetivo final la caracterización de la economía argentina en contexto de pandemia, se debe comprender previamente cuáles son las variables fundamentales que interactúan en este sistema. La organización económica argentina, basado en una economía mixta, muestra en esta especial circunstancia debilidades cíclicas (De Pablo, 2011). Es decir, el problema se encuentra en el corto plazo (De Pablo, 2008).

Los fundamentos de la economía se pueden ver resumidos en un mapa de relaciones macroeconómicas. En este se muestran las interacciones centrales de la macroeconomía como lo son el gasto y la producción. Este gasto está visibilizado a través de la Demanda Agregada. En este sentido, se cuenta con las fuentes de políticas públicas que en conjunto con otras fuerzas generan la demanda agregada, es decir, los gastos de la economía. Por otro lado, el nivel de precios y costos, la producción potencial y los factores productivos (capital y trabajo) en conjunto con la tecnología, generan la oferta agregada o la producción total de una economía. Tanto la demanda como la oferta agregada se interrelacionan para dar origen a los grandes objetivos de la macroeconomía; el PBI real o producción, el empleo y desempleo, los precios e inflación y el comercio exterior. Dichos objetivos, también se presentan como resultados de la política económica. Es decir, el valor observado de estos, muestra el resultado, en tanto que la planificación o proyección de estas variables, muestran los objetivos del decisor de política macroeconómica (Samuelson, 2010).

El foco central será el nivel de producto y su equilibrio en el corto plazo, caracterizado por la volatilidad. Para analizar el desempeño de las variables económicas de la Argentina, en primer lugar se caracterizará a sus

principales socios comerciales, China, Brasil, Estados Unidos y la zona Euro.

El contexto internacional ha tenido un desempeño similar, en el transcurso del primer trimestre del 2020 el PBI de todos ellos ha caído entre el -1,3 % (USA) y el -9,7 % (China). En el segundo trimestre de 2020, la única nación que pudo recuperarse fue China, alcanzando el 11,6 % de variación con respecto al trimestre anterior. El resto de naciones o zonas económicas, siguieron experimentando caídas aún más abruptas entre el -9,0 % (USA) y el -9,7 % (Brasil). En los siguientes trimestres hubo crecimientos menores, volviendo a caer durante el primer trimestre del 2021 en el caso de la zona Euro (-0,8 %) y Brasil (-0,2 %).

Tanto Brasil como la zona Euro no han podido controlar su pandemia a pesar del avance en las vacunaciones.

En el indicador diario de actividad, similar al EMAE, se presenta el recorrido del nivel de actividad de la economía, por un lado, las economías avanzadas, por otro lado, las economías emergentes y finalmente China con un recorrido diferente. La economía global acompaña a las economías avanzadas y a las economías emergentes. Por otra parte, China tuvo una resiliencia notable en poder recuperarse, y solo el primer trimestre del 2020 sufrió las consecuencias del COVID-19, contrario al resto del mundo, que experimentó su caída más abrupta en el segundo trimestre. La particularidad que se encuentra en abril 2020 es cómo China, generadora de la enfermedad, pudo recuperarse mientras el resto de las economías mundiales alcanzaron su punto mínimo.

La producción industrial a nivel mundial en los principales países industriales (USA, Zona euro, Reino Unido y Brasil) sufrió una gran caída en abril 2020 seguida de un repunte significativo. Se debe a que la industria ha estructurado protocolos para continuar las líneas de producción, permitiendo que el

Tabla 1

Estimador Mensual de la Actividad Económica. Variación general y principales sectores

PERÍODO	VAR % RESPECTO A IGUAL PERÍODO DEL AÑO ANTERIOR	D - INDUSTRIA MANUFACTURERA	F - CONSTRUCCIÓN	G - COMERCIO MAYORISTA, MINORISTA Y REPARACIONES	H - HOTELES Y RESTAURANTES
ene 20	-1,6	-1,5	-8,7	-0,7	0,6
feb 20	-1,8	-1,3	-14,1	-2,8	2,7
mar 20	-11,1	-15,3	-36,3	-12,9	-35,0
abr 20	-25,5	-33,2	-71,2	-28,7	-85,2
may 20	-20,0	-24,4	-48,9	-21,7	-72,2
jun 20	-11,5	-5,9	-30,0	-1,9	-60,9
jul 20	-12,7	-8,6	-21,6	-5,3	-66,2
ago 20	-11,4	-8,7	-24,4	-6,6	-57,5
sep 20	-6,1	2,5	-18,6	7,3	-60,7
oct 20	-6,9	-3,4	-3,1	-2,3	-56,6
nov 20	-3,4	3,8	2,5	4,4	-55,4
dic 20	-2,4	5,0	11,8	9,6	-49,4
ene 21	-2,0	4,5	13,1	1,9	-38,6
feb 21	-2,2	1,9	13,0	2,6	-36,8
mar 21	11,9	28,9	44,1	23,3	-22,3
abr 21	28,3				

Fuente: elaboración propia a partir de Estimador Mensual de la Actividad Económica. INDEC

factor productivo capital siga funcionando. Consideremos que, en el caso de la República Argentina, se decretó el aislamiento social preventivo y obligatorio estricto durante marzo, abril y junio 2020 y luego se implementaron series de restricciones aún vigentes. Sin embargo, la cantidad de contagios no tiene una relación estrecha con la actividad económica, en julio del 2020 Argentina tenía alrededor de 18 mil casos de COVID-19 diarios, mientras que en mayo 2021 rondaban los 40 mil casos diarios, pero lo que realmente perjudica a la actividad económica son las restricciones. Se puede identificar en el estimador mensual de la actividad económica (EMAЕ), entre marzo y abril de 2020 hay una caída en la actividad producto del aislamiento social, preventivo y obligatorio para mejorar su rendimiento con un pequeño repunte entre abril y mayo del 2020. Durante el siguiente período mantiene los mismos

niveles para tener un pequeño crecimiento entre febrero y marzo del 2021 (Figura 1).

Recuérdese que el EMAЕ expone la evolución de la actividad económica agregando los distintos sectores de la economía. Durante abril y mayo 2020 todas las industrias experimentan una caída, entre el -28,7 % para la industria de comercio y

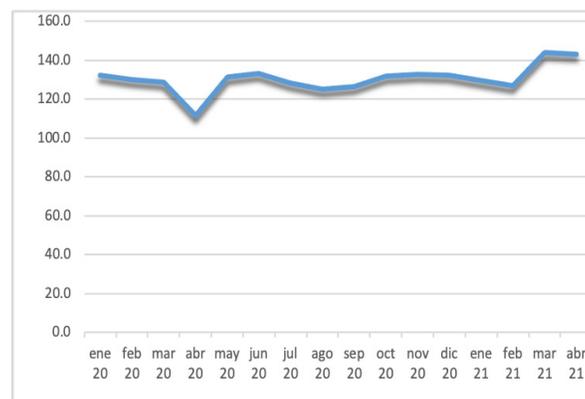


Figura 1.
Estimador Mensual de la Actividad Económica
Fuente: Elaboración propia a partir del Instituto Nacional de Estadística y Censos.

Tabla 2
Índice de Producción Industrial Manufacturero. Variación general y principales

	IPI MANUFACTURERO	ALIMENTOS Y BEBIDAS	PRODUCTOS TEXTILES	INDUSTRIAS METÁLICAS BÁSICAS	VEHÍCULOS AUTOMOTORES, CARROCERÍAS, REMOLQUES Y AUTOPARTES
ene-20	-0,1	4,7	0,1	-4,0	9,0
feb-20	-0,7	5,9	-7,7	11,0	-14,1
mar-20	-16,6	-1,5	-31,1	-28,5	-35,0
abr-20	-33,2	-0,5	-56,5	-65,5	-88,6
may-20	-26,2	-4,9	-38,7	-54,7	-73,8
jun-20	-6,4	5,3	-13,4	-38,1	-31,7
jul-20	-6,6	-0,6	-23,4	-30,0	-20,4
ago-20	-7,1	-4,6	-18,7	-25,4	-17,1
sep-20	3,8	6,6	-19,0	-16,2	9,5
oct-20	-3,0	-2,2	-12,4	-11,2	-8,9
nov-20	4,3	4,3	-2,1	1,4	15,2
dic-20	5,1	-5,8	5,2	9,9	40,5
ene-21	4,3	0,7	4,1	15,6	16,4
feb-21	1,5	0,2	9,6	17,5	-6,6
mar-21	33,0	16,5	52,5	42,3	97,9
abr-21	55,9	7,2	136,9	167,4	756,5

Fuente: elaboración propia a partir de Estimador Mensual de la Actividad Económica. INDEC

el -85,2 % para la industria hotelera en relación con el mismo período del año anterior. Asimismo, no se debe dejar de lado los elementos que se encuentran detrás del producto, tal como el empleo y consecuentemente, la capacidad que tienen estas industrias para generarlo. Consideremos que el aumento del producto genera mayor volumen de factor productivo variable (trabajo) y su caída trae consigo una reducción en el empleo, promoviendo la precarización en una economía ya precarizada.

La industria de la construcción, sector dinámico en sí mismo en su carácter público y privado, experimentó una caída del -71,2 % durante abril 2020 y arrastrando consigo una reducción notable en el empleo cuentapropista. El descenso más notable lo sufrió la industria de hoteles y restaurantes con un -85,2 %.

La recuperación de la actividad económica comienza del último mes del primer trimestre del 2021 y se consolida en el primer mes del segundo trimestre del 2021. El empleo formal sufrió una caída muy abrupta entre abril y mayo en línea con los niveles de la industria.

Tomando la producción industrial, puede medirse esta a través del Índice de la producción industrial manufacturero (IPI manufacturero), siguiendo la tendencia de la actividad económica en su conjunto, experimenta una caída en marzo y abril de 2020, creciendo de manera decreciente a partir de mayo y cayendo nuevamente en abril del 2021 (Figura 2).

Los principales componentes del IPI manufacturero que se identifican para graficar la evolución estacionalizada son los alimentos y bebidas, productos textiles, industrias meta-

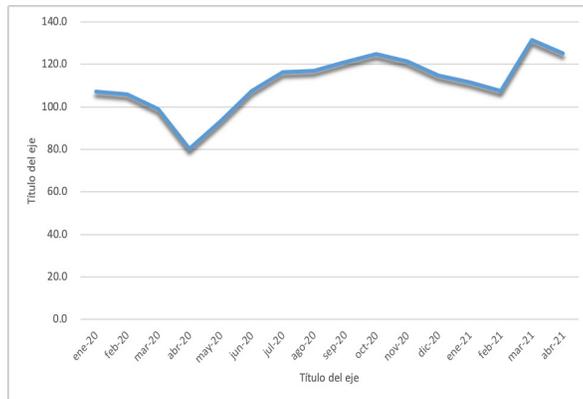


Figura 2.
Índice de Producción Industrial Manufacturero
Fuente: Elaboración propia a partir de Instituto Nacional de Estadística y Censos.

lúrgicas y vehículos automotores, carrocerías, remolques y autopartes.

La reducción en la capacidad de compra y consecuentemente la retracción del consumo, trae consigo distintas variaciones en los rubros del IPI manufacturero que encuentra su mínimo en el rubro de alimentos y bebidas (-0,5 %) y su máximo en los vehículos automotores (-88,6 %).

El rubro textil, al igual que la industria de la construcción, es otro sector relevante del cuentapropismo y el empleo formal e informal, por su fuerte necesidad de mano de obra.

En las industrias metalúrgicas también ha experimentado caídas, principalmente la producción de automóviles, generando complicaciones en el sector comercial. El consumidor que decidió adquirir un automóvil en este período debía esperar al menos 90 días hábiles para su entrega, pactando con el concesionario un acuerdo a factura abierta.

En marzo y abril del 2021 tanto el índice general como de los distintos rubros se incrementaron, el rubro más recuperado fue el de vehículos y autopartes.

Por otro lado, el volumen en las ventas en los centros y corredores comerciales, experimentó picos de ventas estacionales en diciembre del 2019 y diciembre 2020, mientras que en abril 2020 la actividad cae a cero,

seguido de un pequeño salto, producto del e-commerce entre mayo 2020 y septiembre 2020. El consumo tiende a desincentivarse al partir simplemente de la presunción del cierre de los centros de ventas.

Mientras tanto, el indicador de evolución de precios sigue un recorrido intenso en la Argentina. En este sentido, se evidencia un aumento mucho más marcado en la evolución de los precios de los bienes que en los servicios.

En la Figura precedente (Figura 3), se evidencia la acción del control en el ajuste del valor de las tarifas de servicios públicas. En efecto, la variación estacionalizada a abril de 2021 muestra un incremento en servicios del 30,4%, en tanto que la evolución de los precios de los bienes varía 50.0 i.a.

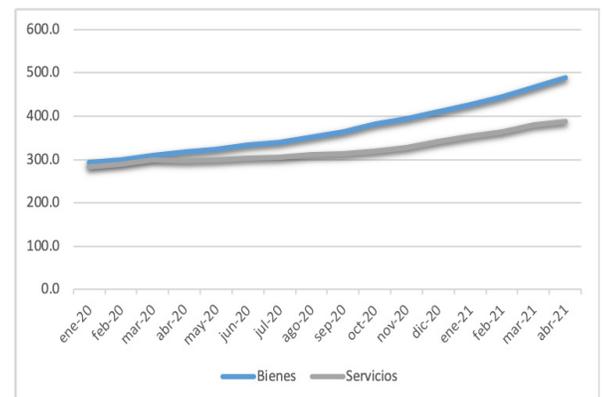


Figura 3.
Índice de Precios al Consumidor
Fuente: Elaboración propia a partir de Instituto Nacional de Estadística y Censos.

CONCLUSIONES

La economía es una interacción de gasto versus producción, esto lleva a resultados de las principales variables (producción, empleo, precios, etc.). Los indicadores económicos son una herramienta fundamental para poder comprender la realidad imperante.

La economía mundial ha experimentado fuertes caídas a partir de un efecto no económico, sino sanitario, como lo es el Covid – 19.

En este sentido, el mundo espera recuperarse ante la desaceleración mundial.

Particularmente la Argentina, no contaba con condiciones favorables pre-pandemia como para implementar medidas de asistencia y expansión del gasto. Aun así, se evidenció una serie de medidas tendientes a apoyar a la ciudadanía y a las empresas, en línea con medidas aplicadas en toda Latinoamérica e impulsadas por la Comisión Económica para América Latina y el Caribe (Cepal).

Al momento de dictado de elaboración de este documento, el mundo se encuentra todavía en pandemia y los resultados de las principales variables a largo plazo, aún es incierto.

Luego de todo este marco, el FMI se espera que en los próximos 2 años a nivel mundial la economía crezca alrededor del 6 %, mientras que la economía China proyecta un crecimiento alrededor del 8 % y la economía argentina crecerá aproximadamente 4,5 %, según consultoras privadas o un 6 % según estimaciones del gobierno nacional. Se necesitarán entre 4 y 5 años para recuperar una situación similar pre-pandemia. La caída de económica trae consigo mucha más vulnerabilidad y no todo ese colectivo precarizado podrá volver a crecer.

BIBLIOGRAFÍA

Banco Central de la República Argentina (2021). *Informe de Política Monetaria*. Recuperado de: https://www.bcra.gob.ar/PublicacionesEstadisticas/Informe_politica_monetaria.asp

- CEPAL (2020). *Dimensionar los efectos del COVID-19 para pensar en la reactivación*, Informe Especial COVID-19 (2). <https://repositorio.cepal.org/handle/11362/45445>
- CEPAL (2020). *América Latina y el Caribe ante la pandemia del COVID-19: efectos económicos y sociales*, Informe Especial COVID-19 (1). <https://repositorio.cepal.org/handle/11362/45337>
- De Pablo, J C. (2008). *En qué anduvieron y en qué andan los economistas*. Educa.
- De Pablo, J. C. (2011). *200 Años De Economía Argentina. (nunca un momento aburrido)*. Editorial Ediciones B.
- Ferrucci, R. J. (1992). *Instrumental para el Estudio de la Economía Argentina*. Ediciones Macchi.
- Garnica-Hervás, J. R., Garófalo, R., & Thomasz, E. (2007). *Cálculo Financiero: Teoría, ejercicios y aplicaciones*. Ediciones Cooperativas.
- Instituto Nacional de Estadística y Censos (INDEC). (2016). *Cuentas Nacionales: metodología de estimación: Base año 2004 y serie a precios constantes y corrientes*. INDEC.
- Instituto Nacional de Estadística y Censos (INDEC). (2016). *Estimador Mensual de Actividad Económica, EMAE: base año 2004*. INDEC. (20). https://www.indec.gob.ar/ftp/cuadros/economia/metodologia_ema_e_ago_16.pdf
- Instituto Nacional de Estadística y Censos (INDEC) (2019). *Metodología del índice de precios al consumidor IPC: Base diciembre 2016=100*. INDEC. (32). https://www.indec.gob.ar/ftp/cuadros/economia/metodologia_ipc_nacional_2019.pdf
- Krugman, P., & Wels, R. (2008). *Introducción a la Macroeconomía* (1a ed.). Reverté.
- López-Dumrauf, G. (2006). *Cálculo financiero aplicado. (Un enfoque profesional)*. Editorial La Ley.
- Llach, L., & Braun, M. (2010). *Macroeconomía Argentina* (2a ed.). Alfaomega.
- Pindyck, R., & Rubinfeld, D. (2009) *Microeconomía*. Pearson
- Samuelson, P., & Nordhaus, W. (2010). *Economía con Aplicaciones a Latinoamérica*. Decimovena edición. Mc Graw Hill.
- Vidaurri-Aguirre, H. (2001). *Matemáticas financieras* (2a ed.). Ediciones Paraninfo.